

Strategic Growth Consulting – Beratungsleistungen

Dieses Dokument bietet einen Überblick über die bei Strategic Growth Consulting verfügbaren Beratungsleistungen. Es erläutert, was jede Leistung umfasst, für wen sie konzipiert ist, welche Beraterin oder welcher Berater zuständig ist sowie allgemeine Informationen zur Leistung.

Unternehmensstrategie-Beratung

Beschreibung:

Entwickeln Sie eine klare Unternehmensstrategie, um Entscheidungen zu verbessern, Wachstumschancen zu identifizieren und langfristige Geschäftsziele zu erreichen.

Empfohlen für:

Unternehmer, Führungskräfte und Startups auf der Suche nach strategischer Ausrichtung.

Beratung durch:

Sarah Thompson – Senior-Beraterin für Unternehmensstrategie

Typische Themen:

- Geschäftsplanung
- Wachstumsstrategie
- Markterweiterung
- Wettbewerbsanalyse

Meeting-Format:

- Online
- Vor Ort

Marketingstrategie-Beratung

Beschreibung:

Entwickeln Sie effektive Marketingstrategien zur Steigerung von Markenbekanntheit, Kundengewinnung und Wachstum.

Empfohlen für:

Unternehmen, die ihre Marketingleistung stärken möchten.

Beratung durch:

Michael Johnson – Senior-Berater für Marketing & Wachstum

Typische Themen:

- Marketingstrategie
- Markenpositionierung
- Kundengewinnung
- Marketingplanung

Meeting-Format:

- Online
- Vor Ort

Vertriebsberatung

Beschreibung:

Verbessern Sie die Vertriebsleistung durch Optimierung der Vertriebsprozesse, Leadgenerierung und Kundenkonvertierung.

Empfohlen für:

Unternehmen, die ihren Umsatz und ihre Vertriebseffizienz steigern möchten.

Beratung durch:

James Carter – Senior-Vertriebsberater

Typische Themen:

- Vertriebsstrategie
- Vertriebsprozess
- Leadgenerierung
- Kundengewinnung

Meeting-Format:

- Online
- Vor Ort

KI- und Automatisierungsberatung

Beschreibung:

Identifizieren Sie praktische KI- und Automatisierungsmöglichkeiten, die die Produktivität steigern und Routinearbeit reduzieren.

Empfohlen für:

Unternehmen, die KI und Workflow-Automatisierung einführen möchten.

Beratung durch:

David Miller – Senior-Berater für KI und Digitale Transformation

Typische Themen:

- KI-Strategie
- Kundensupport-Automatisierung
- Workflow-Automatisierung
- KI-Implementierung

Meeting-Format:

- Online
- Vor Ort

Beratung zur Digitalen Transformation

Beschreibung:

Modernisieren Sie Ihre Geschäftsabläufe durch den Einsatz digitaler Technologien und die Verbesserung interner Prozesse.

Empfohlen für:

Organisationen mit Initiativen zur digitalen Transformation.

Beratung durch:

David Miller – Senior-Berater für KI und Digitale Transformation

Typische Themen:

- Digitale Transformation
- Technologieadoption
- Prozessmodernisierung
- Digitalstrategie

Meeting-Format:

- Online
- Vor Ort

Operations-Beratung

Beschreibung:

Verbessern Sie die operative Effizienz durch das Erkennen von Engpässen und die Optimierung von Geschäftsprozessen.

Empfohlen für:

Unternehmen, die mehr Effizienz und operative Exzellenz anstreben.

Beratung durch:

Emily Roberts - Operations-Beraterin

Typische Themen:

- Prozessoptimierung
- Workflow-Verbesserung
- Operative Effizienz
- Ressourcenmanagement

Meeting-Format:

- Online
- Vor Ort

HR-Beratung

Beschreibung:

Entwickeln Sie wirksame HR-Strategien zur Unterstützung von Recruiting, Mitarbeiterbindung und Wachstum der Organisation.

Empfohlen für:

Unternehmen, die ihre HR-Funktion stärken möchten.

Beratung durch:

Anna Wilson - HR-Beraterin

Typische Themen:

- Recruiting
- Organisationsentwicklung
- HR-Strategie
- Talentmanagement

Meeting-Format:

- Online
- Vor Ort

Finanzplanungsberatung

Beschreibung:

Unterstützen Sie bessere Geschäftsentscheidungen durch Finanzplanung, Budgetierung und Leistungsanalyse.

Empfohlen für:

Unternehmen, die eine stärkere Finanzplanung und langfristige Stabilität anstreben.

Beratung durch:

Robert Walker – Senior-Berater für Finanzplanung

Typische Themen:

- Finanzplanung
- Budgetierung
- Finanzstrategie
- Leistungsanalyse

Meeting-Format:

- Online
- Vor Ort

Startup-Beratung

Beschreibung:

Unterstützen Sie Startups beim Aufbau solider Geschäftsgrundlagen, der Validierung von Ideen und der Vorbereitung auf nachhaltiges Wachstum.

Empfohlen für:

Startups in der Frühphase und Unternehmer.

Beratung durch:

Sarah Thompson – Senior-Beraterin für Unternehmensstrategie

Typische Themen:

- Geschäftsmodell
- Go-to-Market-Strategie
- Wachstumsplanung
- Startup-Operations

Meeting-Format:

- Online
- Vor Ort

Wachstumsberatung

Beschreibung:

Entwickeln Sie skalierbare Wachstumsstrategien, die Unternehmen effizient expandieren und ihre langfristige Leistung steigern lassen.

Empfohlen für:

Wachsende Unternehmen, die sich auf die nächste Expansionsphase vorbereiten.

Beratung durch:

Michael Johnson – Senior-Berater für Marketing & Wachstum

Typische Themen:

- Unternehmenswachstum
- Skalierungsstrategie
- Markterweiterung
- Wachstumsplanung

Meeting-Format:

- Online
- Vor Ort