

# Strategic Growth Consulting – Danışmanlık Hizmetleri

Bu belge Strategic Growth Consulting'de sunulan danışmanlık hizmetlerine genel bir bakış sunar. Her hizmetin neleri kapsadığını, kimler için tasarlandığını, atanan danışmanı ve genel hizmet bilgilerini açıklar.

## İş Stratejisi Danışmanlığı

### Açıklama:

Karar vermeyi geliştirmek, büyüme fırsatlarını belirlemek ve uzun vadeli iş hedeflerine ulaşmak için net bir iş stratejisi geliştirin.

### Önerilen:

Stratejik yön arayan işletme sahipleri, yöneticiler ve startuplar.

### Danışman:

Sarah Thompson – Kıdemli İş Stratejisi Danışmanı

### Tipik konular:

- İş planlaması
- Büyüme stratejisi
- Pazar genişlemesi
- Rekabet analizi

### Toplantı formatı:

- Online
- Yüz yüze

## Pazarlama Stratejisi Danışmanlığı

### Açıklama:

Marka bilinirliğini, müşteri kazanımını ve iş büyümesini artıran etkili pazarlama stratejileri oluşturun.

### Önerilen:

Pazarlama performansını güçlendirmek isteyen işletmeler.

### Danışman:

Michael Johnson – Kıdemli Pazarlama ve Büyüme Danışmanı

### Tipik konular:

- Pazarlama stratejisi
- Marka konumlandırma
- Müşteri kazanımı
- Pazarlama planlaması

### Toplantı formatı:

- Online
- Yüz yüze

## Satış Danışmanlığı

### Açıklama:

Satış süreçlerini, lead üretimini ve müşteri dönüşüm stratejilerini optimize ederek satış performansını iyileştirin.

### Önerilen:

Geliri artırmak ve satış verimliliğini geliştirmek isteyen şirketler.

**Danışman:**

James Carter – Kıdemli Satış Danışmanı

**Tipik konular:**

- Satış stratejisi
- Satış süreci
- Lead üretimi
- Müşteri kazanımı

**Toplantı formatı:**

- Online
- Yüz yüze

## **YZ ve Otomasyon Danışmanlığı**

**Açıklama:**

Verimliliği artıran ve tekrarlayan işi azaltan pratik YZ ve otomasyon fırsatlarını belirleyin.

**Önerilen:**

Yapay zeka ve iş akışı otomasyonunu benimsemekle ilgilenen işletmeler.

**Danışman:**

David Miller – Kıdemli YZ ve Dijital Dönüşüm Danışmanı

**Tipik konular:**

- YZ stratejisi
- Müşteri destek otomasyonu
- İş akışı otomasyonu
- YZ uygulaması

**Toplantı formatı:**

- Online
- Yüz yüze

## **Dijital Dönüşüm Danışmanlığı**

**Açıklama:**

Dijital teknolojileri benimseyerek ve iç süreçleri geliştirerek iş operasyonlarını modernize edin.

**Önerilen:**

Dijital dönüşüm girişimleri yürüten organizasyonlar.

**Danışman:**

David Miller – Kıdemli YZ ve Dijital Dönüşüm Danışmanı

**Tipik konular:**

- Dijital dönüşüm
- Teknoloji benimseme
- Süreç modernizasyonu
- Dijital strateji

**Toplantı formatı:**

- Online
- Yüz yüze

## **Operasyon Danışmanlığı**

**Açıklama:**

Darboğazları belirleyerek ve iş süreçlerini optimize ederek operasyonel verimliliği geliştirin.

**Önerilen:**

Daha fazla verimlilik ve operasyonel mükemmellik arayan şirketler.

**Danışman:**

Emily Roberts – Operasyon Danışmanı

**Tipik konular:**

- Süreç optimizasyonu
- İş akışı iyileştirme
- Operasyonel verimlilik
- Kaynak yönetimi

**Toplantı formatı:**

- Online
- Yüz yüze

## İK Danışmanlığı

**Açıklama:**

İşe alımı, çalışan bağlılığını ve organizasyonel büyümeyi destekleyen etkili İK stratejileri geliştirin.

**Önerilen:**

İnsan kaynakları fonksiyonunu güçlendirmek isteyen işletmeler.

**Danışman:**

Anna Wilson – İK Danışmanı

**Tipik konular:**

- İşe alım
- Organizasyonel gelişim
- İK stratejisi
- Yetenek yönetimi

**Toplantı formatı:**

- Online
- Yüz yüze

## Finansal Planlama Danışmanlığı

**Açıklama:**

Finansal planlama, bütçeleme ve performans analizi ile daha iyi iş kararlarını destekleyin.

**Önerilen:**

Daha güçlü finansal planlama ve uzun vadeli sürdürülebilirlik arayan işletmeler.

**Danışman:**

Robert Walker – Kıdemli Finansal Planlama Danışmanı

**Tipik konular:**

- Finansal planlama
- Bütçeleme
- Finansal strateji
- Performans analizi

**Toplantı formatı:**

- Online

- Yüz yüze

## Startup Danışmanlığı

### Açıklama:

Startupların güçlü iş temelleri kurmasına, fikirleri doğrulamasına ve sürdürülebilir büyümeye hazırlanmasına yardımcı olun.

### Önerilen:

Erken aşama startuplar ve girişimciler.

### Danışman:

Sarah Thompson - Kıdemli İş Stratejisi Danışmanı

### Tipik konular:

- İş modeli
- Go-to-market stratejisi
- Büyüme planlaması
- Startup operasyonları

### Toplantı formatı:

- Online
- Yüz yüze

## Büyüme Danışmanlığı

### Açıklama:

İşletmelerin verimli şekilde genişlemesine ve uzun vadeli performansı artırmasına yardımcı olan ölçeklenebilir büyüme stratejileri geliştirin.

### Önerilen:

Bir sonraki genişleme aşamasına hazırlanan büyüyen işletmeler.

### Danışman:

Michael Johnson - Kıdemli Pazarlama ve Büyüme Danışmanı

### Tipik konular:

- İş büyümesi
- Ölçekleme stratejisi
- Pazar genişlemesi
- Büyüme planlaması

### Toplantı formatı:

- Online
- Yüz yüze