

# Strategic Growth Consulting — 咨询服务

本文档介绍 Strategic Growth Consulting

提供的咨询服务。说明每项服务涵盖的内容、适用人群、对应的顾问及一般服务信息。

## 商业战略咨询

描述:

制定清晰的商业战略,改善决策、识别增长机会并实现长期业务目标。

适用人群:

寻求战略方向的企业主、高管及初创团队。

顾问:

Sarah Thompson – 高级商业战略顾问

常见主题:

- 商业规划
- 增长战略
- 市场拓展
- 竞争分析

会议方式:

- 在线
- 线下

## 市场营销战略咨询

描述:

制定有效的营销战略,提升品牌认知度、客户获取和业务增长。

适用人群:

希望加强营销表现的企业。

顾问:

Michael Johnson – 高级营销与增长顾问

常见主题:

- 营销战略
- 品牌定位
- 客户获取
- 营销规划

会议方式:

- 在线
- 线下

## 销售咨询

描述:

通过优化销售流程、潜在客户开发和客户转化策略来提升销售表现。

适用人群:

希望增加收入并提升销售效率的公司。

顾问:

James Carter – 高级销售顾问

常见主题:

- 销售战略
- 销售流程
- 潜在客户开发
- 客户获取

会议方式:

- 在线
- 线下

## AI 与自动化咨询

描述:

识别能够提升生产力、减少重复性工作的实用 AI 与自动化机会。

适用人群:

希望采用人工智能与工作流自动化的企业。

顾问:

David Miller – 高级 AI 与数字化转型顾问

常见主题:

- AI 战略
- 客户支持自动化
- 工作流自动化
- AI 落地

会议方式:

- 在线
- 线下

## 数字化转型咨询

描述:

通过采用数字化技术和优化内部流程,使企业运营现代化。

适用人群:

正在推进数字化转型项目的组织。

顾问:

David Miller – 高级 AI 与数字化转型顾问

常见主题:

- 数字化转型
- 技术采用
- 流程现代化
- 数字化战略

会议方式:

- 在线
- 线下

## 运营咨询

描述:

通过识别瓶颈和优化业务流程,提升运营效率。

适用人群:

追求更高效率与运营卓越的公司。

顾问:

Emily Roberts – 运营顾问

常见主题:

- 流程优化
- 工作流改进
- 运营效率
- 资源管理

会议方式:

- 在线
- 线下

## 人力资源咨询

描述:

制定有效的人力资源战略,支持招聘、员工敬业度和组织发展。

适用人群:

希望加强人力资源职能的企业。

顾问:

Anna Wilson – 人力资源顾问

常见主题:

- 招聘
- 组织发展
- 人力资源战略
- 人才管理

会议方式:

- 在线
- 线下

## 财务规划咨询

描述:

通过财务规划、预算与绩效分析,支持更好的商业决策。

适用人群:

希望加强财务规划与长期可持续性的企业。

顾问:

Robert Walker – 高级财务规划顾问

常见主题:

- 财务规划
- 预算编制
- 财务战略
- 绩效分析

会议方式:

- 在线
- 线下

## 创业咨询

描述:

帮助初创企业建立稳固的业务基础、验证想法并为可持续增长做好准备。

适用人群:

早期阶段的初创公司和创业者。

顾问:

Sarah Thompson – 高级商业战略顾问

常见主题:

- 商业模式
- Go-to-market 战略
- 增长规划
- 初创运营

会议方式:

- 在线
- 线下

## 增长咨询

描述:

制定可扩展的增长战略,帮助企业高效扩张并提升长期表现。

适用人群:

准备进入下一扩张阶段的成长型企业。

顾问:

Michael Johnson – 高级营销与增长顾问

常见主题:

- 业务增长
- 扩张战略
- 市场拓展
- 增长规划

会议方式:

- 在线
- 线下